



Stellenausschreibung (Berlin, 18.12.2018)

Wie bunt wird Dein neues Jahr sein? Suchst Du einen abwechslungsreichen, unterhaltsamen und anspruchsvollen Vollzeitjob, in dem Du Dein Organisationstalent, Deine Macher- und Denkerfähigkeiten, kommunikative Ader, Datenaffinität und Deinen Hang zur Genauigkeit ausleben kannst?

Wenn Du nicht nur eine Frohnatur, sondern auch belastbar und zuverlässig bist und über sehr gute Deutsch- und MS Office-Kenntnisse verfügst, dann bist Du gern herzlich willkommen in unserem Sales Team (Innendienst) als

VERTRIEBSASSISTENZ IMMOBILIEN (m/w/d)

Wir wünschen uns jemanden mit einer erfolgreich abgeschlossenen (z. B. kaufmännischen) Ausbildung und mindestens 2-3 Berufsjahren. Du kannst ab sofort bei uns in Berlin-Wilmersdorf in Vollzeit durchstarten.

Das sind Deine Aufgaben:

- Korrespondenz mit Partnern und Kunden
- Online-Akquise von potentiellen Vertriebspartnern
- Terminplanung/-verwaltung und Fristenüberwachung
- Leaderfassung, Vorselektion, Versand von Unterlagen
- Pflege von Kundendaten (Datenbank Act und TeamProQ – keine Vorkenntnisse notwendig)
- Einholen von Unterlagen (z. B. Bonitäten, Finanzierungszusagen)
- Erstellen, Versenden und Ablegen von Vertriebsvereinbarungen
- Erstellen und Pflegen von Anzeigen in Online-Portalen (z. B. Immobilienscout 24)
- Vor- und Nachbereitung von Meetings und Veranstaltungen.

Wir bieten Dir:

- ein kleines und feines Team, in dem Du zählst und eine wichtige und willkommene Bereicherung bist
- einen attraktiven Arbeitsplatz in unmittelbarer Nähe zum Ludwigkirchplatz mit guter Verkehrsanbindung
- flache Hierarchien, schnelle Kommunikation und professionelle Team-Kolleginnen und -Kollegen
- Raum für die Umsetzung Deiner eigenen Ideen
- regelmäßiges Coaching und Weiterbildungsmöglichkeiten.

Die Alpin Real Estate Projektentwicklungs- und Vertriebs GmbH & Co. KG agiert erfolgreich in den Bereichen Bauträgergeschäft, Projektentwicklung und Vertrieb. Das Geschäftsmodell basiert auf einem breit gefächerten Leistungsangebot rund um die Immobilie. Wir unterscheiden uns von anderen Unternehmen in der Branche u. a. durch unseren ethischen Ansatz und arbeiten nach unseren sieben Leitwerten: Sinnhaftigkeit, Professionalität, Wertschätzung, Vertrauen, Qualität, ständige Weiterentwicklung und Innovation sowie Freude und Spaß.

Das klingt für Dich interessant? Dann bewirb Dich bis zum 13.1.2019 per E-Mail. Wir freuen uns, Dich kennenzulernen!

Ramona Groneberg, Tel. 030 / 609 856-112, E-Mail rg@alpin-invest.de