



Stellenausschreibung (Berlin, 07.05.2019)

Wie vielseitig wird Ihre neue Stelle sein? Suchen Sie einen interessanten, abwechslungsreichen und anspruchsvollen Vollzeitjob, in dem Sie Ihre selbständige, strukturierte und effiziente Arbeitsweise, Ihr hohes Maß an Motivation und Eigeninitiative, Ihre Macher- und Denkerfähigkeiten und Ihren Hang zur Genauigkeit ausleben können?

Wenn Sie belastbar und zuverlässig sind, ein ausgeprägtes Zahlenverständnis besitzen, über sehr gute Deutsch- (in Wort und Schrift) und MS Office-Kenntnisse (insbesondere Excel) verfügen, dann sind Sie gern herzlich willkommen in unserem Team als

MITARBEITER (m/w/d) im IMMOBILIEN /- PROJEKTMANAGEMENT

Wir wünschen uns jemanden mit einer erfolgreich abgeschlossenen als Kaufmann/-frau der Grundstücks- und Wohnungswirtschaft bzw. Immobilienkaufmann /-frau oder eine vergleichbare Qualifikation sowie mindestens 2-3 Berufsjahren. Sie können ab **01. Juni 2019** bei uns in Berlin-Wilmersdorf in Vollzeit durchstarten.

Zu Ihren Aufgaben zählen:

- kaufmännische Unterstützung im operativen Tagesgeschäft: von der Kaufvertragsabwicklung bis zur Organisation von Abnahmen
- übergreifende Aufgabenstellungen aus dem Objektmanagement
- Pflege unserer Projektdatenbanken
- Koordination und Kontrolle kleinerer Baustellen
- Mitwirkung bei der Gründung neuer Gesellschaften sowie bei der Entwicklung neuer Projekte
- Kommunikation mit Partnern, Behörden, Hausverwaltungen und sonstigen Dienstleistern
- Zuarbeit bei der vorbereitenden Buchhaltung
- Allgemeine Bürotätigkeiten

Wir bieten Ihnen:

- einen sicheren Arbeitsplatz in Festeinstellung
- fundierte Einarbeitung durch ein hilfsbereites Team
- ein kleines Team, in dem Sie zählen und eine wichtige und willkommene Bereicherung sind
- flache Hierarchien, schnelle Kommunikation und professionelle Team-Kolleginnen und -Kollegen
- gute Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- einen attraktiven Arbeitsplatz in unmittelbarer Nähe zum Ludwigkirchplatz mit guter Verkehrsanbindung
- einen Raum für die Umsetzung Deiner eigenen Ideen
- regelmäßiges Coaching, Teamevents und Weiterbildungsmöglichkeiten.

Die Alpin Real Estate Projektentwicklungs- und Vertriebs GmbH & Co. KG agiert erfolgreich in den Bereichen Bauträgergeschäft, Projektentwicklung und Vertrieb. Das Geschäftsmodell basiert auf einem breit gefächerten Leistungsangebot rund um die Immobilie. Wir unterscheiden uns von anderen Unternehmen in der Branche u. a. durch unseren ethischen Ansatz und arbeiten nach unseren sieben Leitwerten: Sinnhaftigkeit, Professionalität, Wertschätzung, Vertrauen, Qualität, ständige Weiterentwicklung und Innovation sowie Freude und Spaß.

Das klingt für Sie interessant? Dann bewerben Sie sich bis zum 29. 05.2019 per E-Mail. Wir freuen uns, Sie kennenzulernen!

Anja Keiner, Tel. 030 / 609 856-113, E-Mail: ak@alpin-invest.de